

# EduCare 会社紹介資料

～「学ぶ人のための、新しい銀行」をつくる～



本資料は株式会社EduCareが作成した機密資料です。受領者は社内検討目的に限り使用するものとし、無断での複製・転載・転送・引用・模倣等を禁じます。記載されたサービス名称・提案内容・図表・ノウハウ等は弊社の独自情報であり、知的財産として保護されています。  
©2025 株式会社EduCare All rights reserved

*Strictly Confidential*

## 設立

2022年6月30日

## 所在地

東京都 中央区 日本橋茅場町 一丁目8番1号 FinGATE KAYABA

## ライセンス

- 貸金業者（東京都知事 (1)31971）
- 個別信用購入あっせん事業者（関東（個）第112号）
- 有料職業紹介（13 - ユ - 316073）

## 加盟協会

fintech協会、貸金業協会、クレジット協会、等

## 採択実績

東京都：  
令和四年度「フィンテック企業等に対するイノベーション支援事業補助金」採択



東京生まれ、東京育ち

● 東京大学 経済学部 卒業

● GE、KPMG

○ 2022年 EduCare 設立

実家の商売が傾き、  
大学4年時に、学費が払えなくなりそうになる



銀行は学生だとローンが借りれない！！



将来しっかりと返せることは確かなのに、  
現在の経済的事情で、“学びの機会”も減ってしまうのか



## ミッション

# **Make Education Affordable** –教育を、より手軽に–

「金融×教育」の分野でイノベーションを起こし、データの力を使って教育ファイナンスを提供することで、  
経済的事情によらず教育へのアクセスを可能とし、人生を向上させ充実したキャリアの実現を支援する

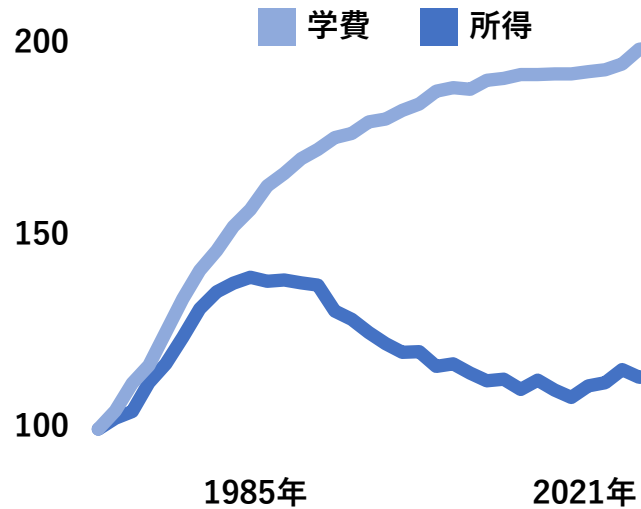
## ビジョン

# 「学ぶ人のための、新しい銀行」をつくる

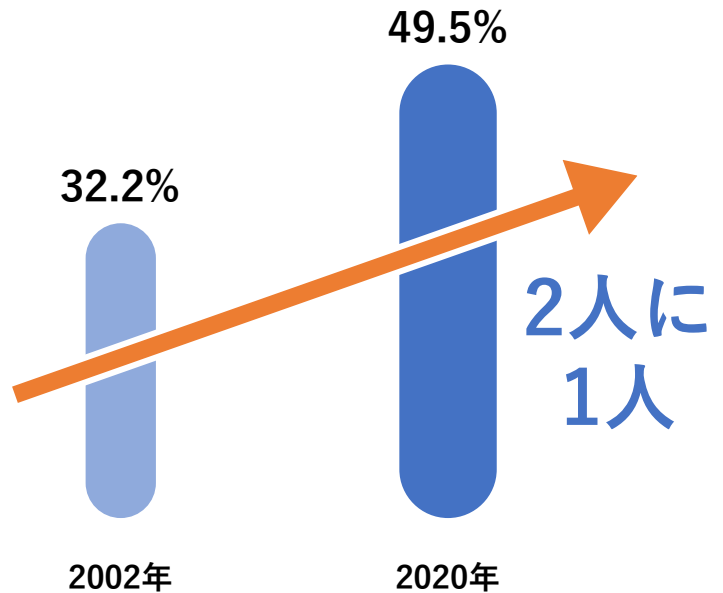


①学費高騰、②世帯年収の低下、③大学進学率の上昇により、  
教育ファイナンスのニーズは、近年、急速に拡大している

所得と学費のGAPが拡大

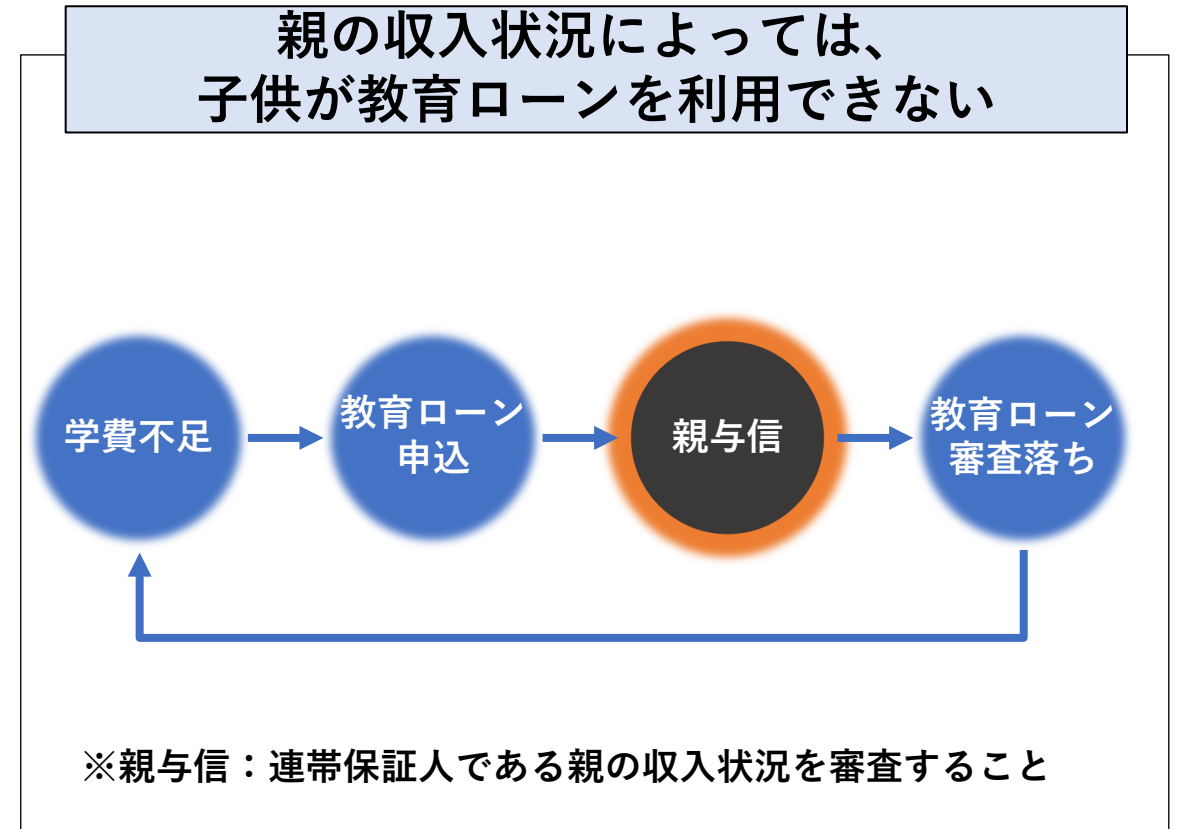
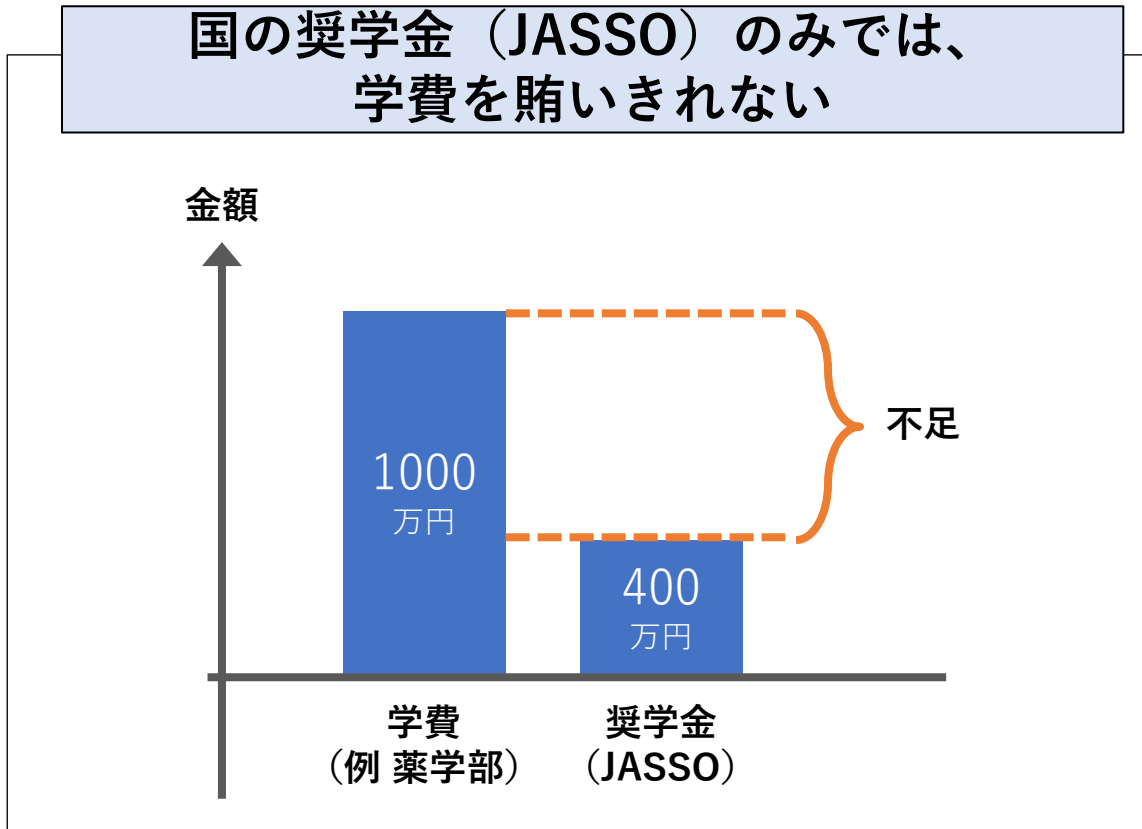


奨学金の利用割合が  
2人に1人に増加



# 日本における教育環境や課題 (2/3)

日本では、「額が足りない」「審査が下りにくい」という課題が存在



➔ 経済格差と教育格差の「負のループ」へ

奨学金返済による経済的負担で、安心してキャリア・生活設計することが困難に

## 将来に影落とす私の奨学金

会社員

(神奈川県 26)

会社員3年目。大学時代に利用した奨学金の返済に毎月約3万円を払っている。有利子型の第2種奨学金で、借入れた384万円は516万円となった。奨学金を借りずに4年制私立大学に通うことは、家庭の経済的負担が大きい。

奨学金といえども借金。現在、結婚も視野に入れ交際している恋人がいるが、奨学金を借りていたことはまだ言い出せていない。もちろん結婚後も仕事をし、返済を続ける予定だが、彼や彼女のご両親は負債のある私を家族として快く迎えてくれる

だろうか？ 貯蓄のない私をどう思うだろうか？ 仮に結婚できたとして、子供を育てる経済的余裕が持てるだろうか？ いくら考えても不安は尽きない。

税も物価も学費も、出費にかかる何もかもが高騰し続けるこの国で、将来的に自分の奨学金と子供の学費を合わせて払っていく自信がまだ持てない。

深刻化する少子化問題は、若者の金銭的な余裕の無さが背景にあると考える。安心して子供を産み、育てられる世の中にするためには、奨学金制度の見直しも不可欠であると申し上げたい。どうかこのOLのたわ言が誰かの耳に届きますように。

朝日新聞2019年2月3日

# 東京の課題

東京は「学ぶ前の教育費」と「学んだ後の返済負担」が、全国で最も重くなりやすい都市



## 初期費用の壁

✓ 学費・入学金の一括負担に加え、居住費・通学コストが高額



## 世帯間格差

✓ 非正規・フリーランス・ひとり親世帯の増加で、借りられない実態



## 無償化の対象外

✓ 高校無償化は進展も、大学・専門学校・社会人リスキングの自己負担は依然大きい



## 返還負担の連鎖

✓ 奨学金返還が高額な都内住居費と重なり家計を圧迫



# ~我々が実現したいこと~



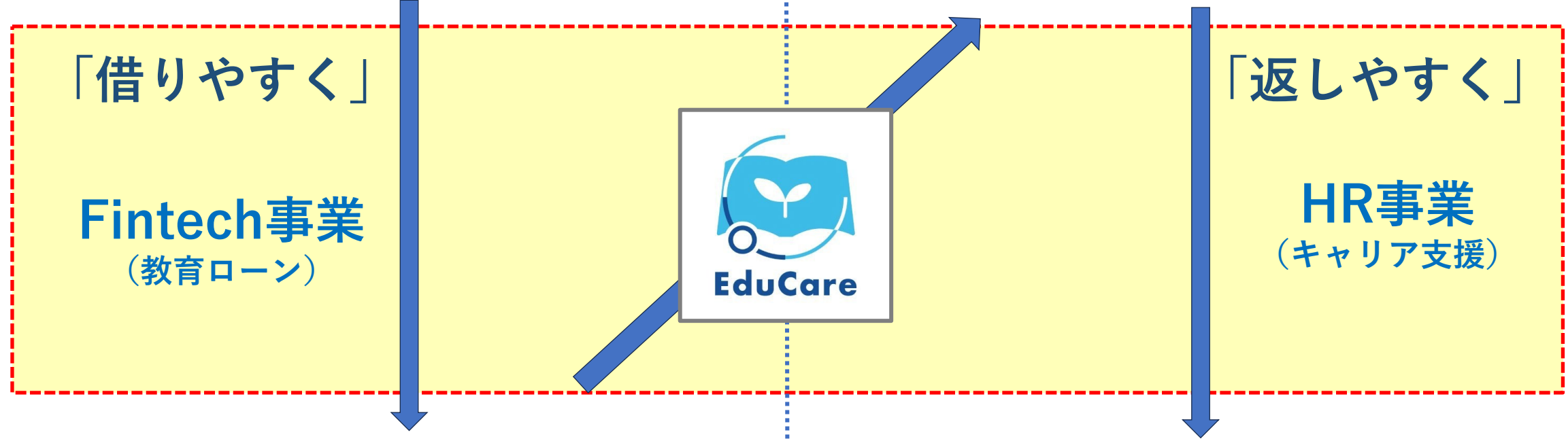
## 入学前~在学中

## 卒業後

常識

現在の家庭状況が恵まれている人しか、  
学校に行けない

卒業後の経済負担から、  
安心してキャリアや生活設計ができない



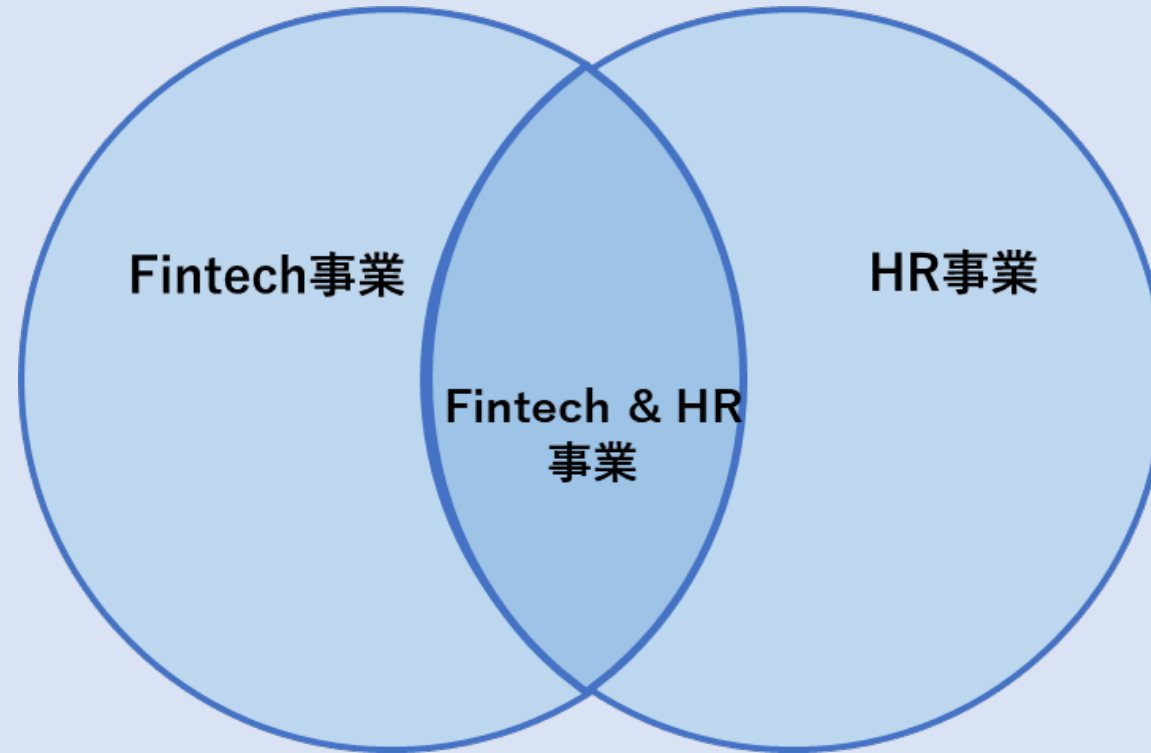
将来

現在の経済状況によらず、  
学校に行ける

経済的負担を軽くして、  
本人の望むキャリア形成や生活設計ができる

# 事業説明

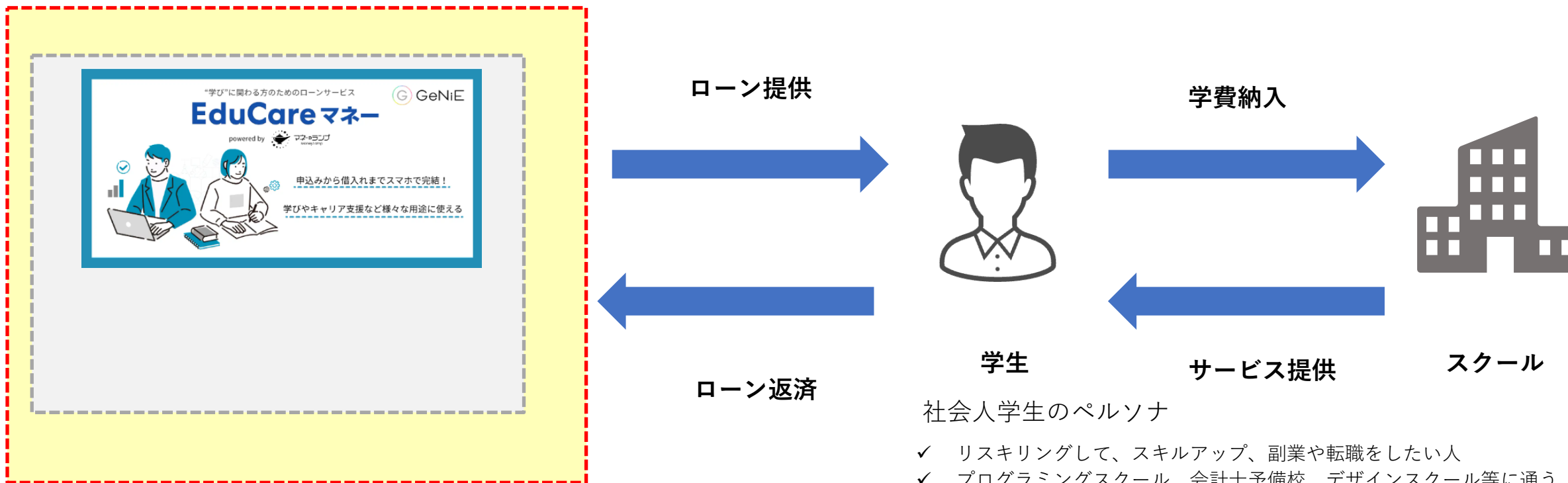
- ① Fintech事業
- ② HR事業
- ③ Fintech & HR事業



# 社会人向け リスキングローン事業

アコムグループとの連携により、

従来の金融機関がリーチできない層へ「学びの資金」をアセットライトに提供（2025年7月スタート）



- ✓ リスキングして、スキルアップ、副業や転職をしたい人
- ✓ プログラミングスクール、会計士予備校、デザインスクール等に通う
- ✓ 収入低く貯金もあまりなく、通常のローンだと審査漏れ or 足りない人

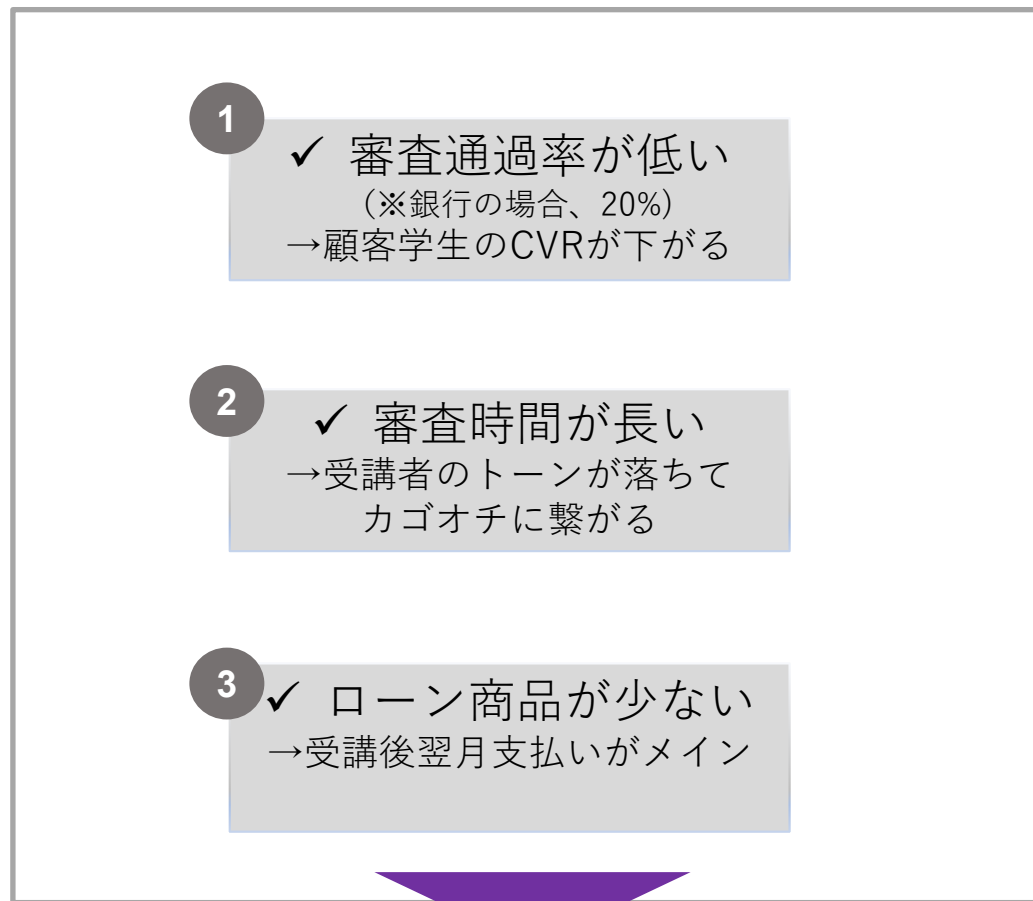
## マネタイズポイント

- ✓ 自社BS→金利収入（10%程度）
- ✓ GeNiEのBSの場合⇒ローン成約Fee（一人当たり）

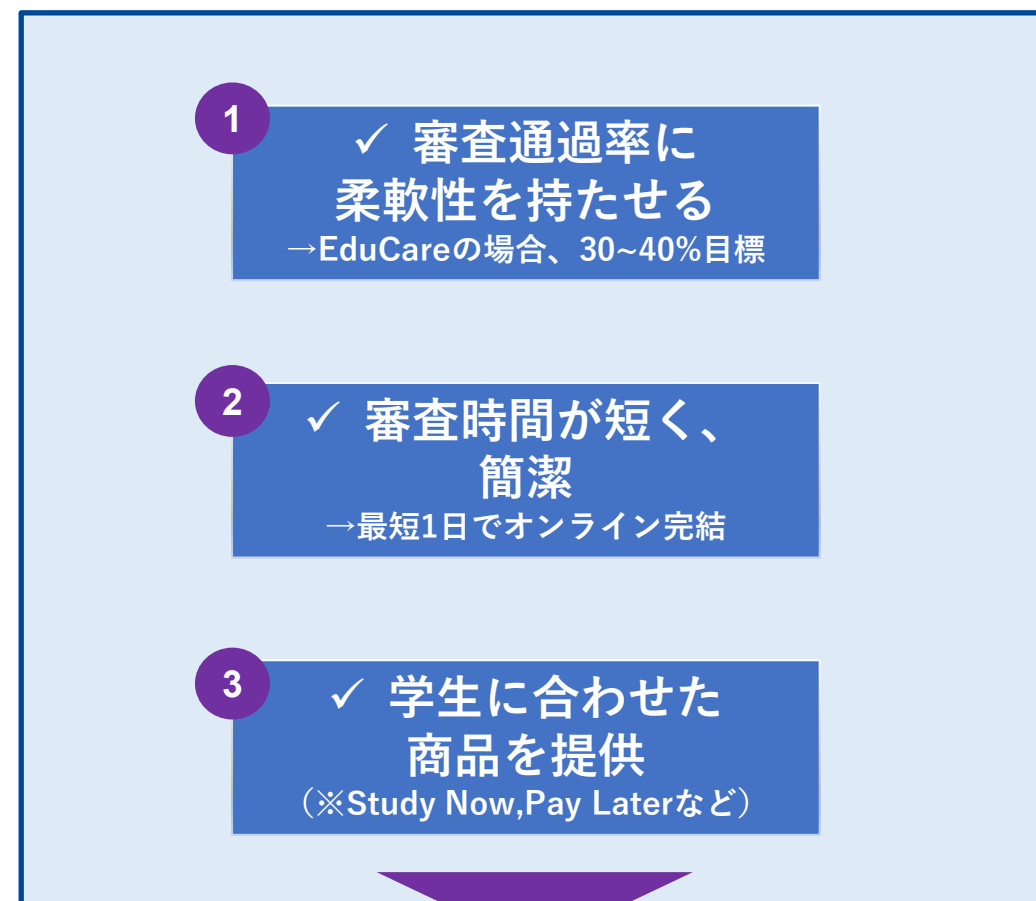
[EduCare、GeNiEとの業務提携により、リスキング支援ローン「EduCareマネー」を提供開始 | 株式会社EduCareのプレスリリース](#)

# 社会人向け リスキングローン事業

従来の教育ローン、信販



EduCare



学生にとっても、キャリアアップの機会に恵まれない  
スクールにとっても学生のコンバージョンが落ちてしまう

学生のキャリアアップの機会を増やし、  
スクールにとっても学生獲得をサポートすることに

# 奨学金代理返還制度

- 日本学生支援機構（JASSO）が提供する奨学金制度において企業が代理で奨学金返済を行う仕組み
- 企業がJASSOに対して直接返済を実施することで、従業員個々の負担軽減を実現

独立行政法人  
日本学生支援機構  
JASSO Japan Student Services Organization

お問い合わせ  
TEL 03-6743-6029 FAX 03-6743-6679  
月曜～金曜：9時00分～17時00分（土日祝日・年末年始(12月30日～1月3日)を除く）

若手人材に “選ばれる” 企業へ！

## 企業等の奨学金返還支援制度

を活用して、人材確保・定着を目指しませんか？

[企業等の奨学金返還支援\(代理返還\)制度 | JASSO](#)

[「社員に代わって奨学金を返済」2700社超 1年で2倍に - 日本経済新聞](#)

日本経済新聞

朝刊・夕刊 LIVE Myニュース 日経会社情報 人事ウォッチ NIKKEI Prime

トップ 速報 ビジネス マーケット 経済 国際 オピニオン もっと見る #ウクライナ

### 「社員に代わって奨学金を返済」2700社超 1年で2倍に

ワークスタイル +フォローする  
2025年2月3日 11:30 (会員限定記事)

Think! 多様な観点からニュースを考える 井戸美枝さんの投稿

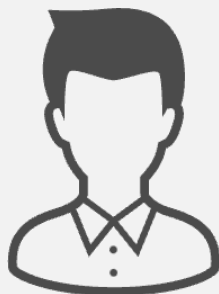
企業等の奨学金返還支援(代理返還)制度

企業等が奨学金返還者を応援!!

奨学金返還支援制度を利用する企業が増えている

## 奨学金代理返還制度のメリット

### 学生



- ✓ 企業が奨学金を肩代わりするため、卒業直後から返済を気にせずキャリア形成や生活設計が可能
- ✓ 給与が高い企業や業界を選ばざるを得ない状況でなく、適性や将来性に合ったキャリアを築ける
- ✓ 昇給と違い、代理返還分は所得税がかからない

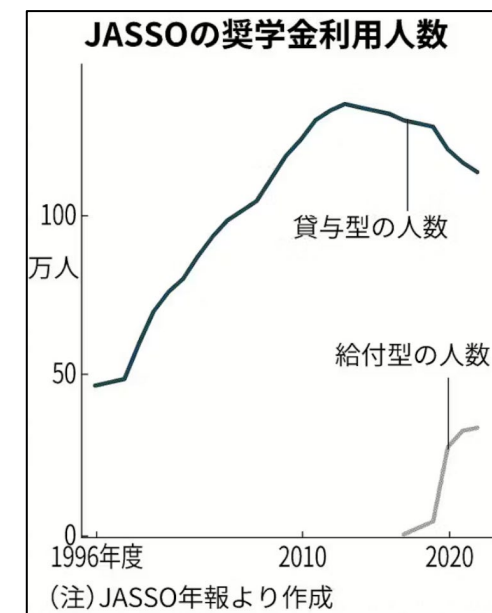
### 企業



- ✓ 「経済的支援」という形で他社と差別化をし、優秀人材の採用成功が可能に
- ✓ 奨学金返済支援を一定期間勤続を条件に提供すれば、従業員の定着率向上につながる
- ✓ 代理返還額を「福利厚生費」として損金算入でき、法人税を減らし税負担を軽減可能

# 奨学金代理返還制度のメリット

これから入社する学生の奨学金を、一部肩代わりして採用につなげる企業が急増  
 (エージェントFeeよりも安いうえに、求職者のloyalty・定着率を高められる)



企業等の奨学金返還支援(代理返還)制度 | JASSO

社員の奨学金を肩代わり、1000社超す 人材確保に新手 - 日本経済新聞

# 学びや奨学金に特化したキャリアサービス「タレサポ」

- 新卒向け：奨学金代理返還企業を中心とした企業⇔主には奨学金利用学生（2026/1ローンチ）
- 中途向け：従業員の「学び」に投資する企業⇔「学び続ける」求職者（2025/11ローンチ）



The screenshot shows the landing page for 'タレサポ' (Taresapo). The header includes the logo and navigation links: 転職TOP, 新卒（就活生）TOP, 採用企業TOP, 求職者無料相談, 就活相談する, and 企業様お問合せ. The main content area features a blue background with the headline 'あなたの「学び」が、キャリアを変える。' (Your 'learning' changes your career). Below the headline, it states: '資格や職歴だけじゃない。社会人になってからの学習経験が、正當に評価される。学び続けるあなたのための、新しい転職サービス。' (Not just qualifications or work history. Learning experience after becoming a social person is properly evaluated. A new job service for you who continues to learn.). A call-to-action button says '無料で相談する →' (Consult for free →). A QR code for LINE is also present. On the right, a graphic shows a dashed blue line representing '市場価値UP' (Market Value Up) and a box indicating '学習継続時間 120時間突破!' (Learning continuation time 120 hours breakthrough!).

[タレサポ人材紹介 転職・就職支援サービス。](#)

[「学び」をAIとデータで可視化し、教育投資が正當に評価される社会へ 未来志向の人材紹介サービス「タレサポ」提供開始 | 株式会社EduCareのプレスリリース](#)

# 【コアテクノロジー】：学びの可視化と「教育ROI」

過去の属性ではなく、本人の学習歴（学歴）、スキル、キャリアパス（志向）から、将来の「稼ぐ力」を定量的に可視化し、未来のポテンシャルを評価する独自のモデル

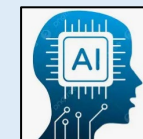
従来の与信モデル



- ・ 親の年収
- ・ 現在の資産
- ・ など



教育ROIモデル



教育ROI<sup>TM</sup> =

将来リターン  
（初任給、賃金伸び率など）  
-----  
教育投資

- ・ 行きたい学校
- ・ キャリアパス
- ・ 本人の学習歴・スキル
- ・ など

※日本における商標を取得済みで、特許も出願中

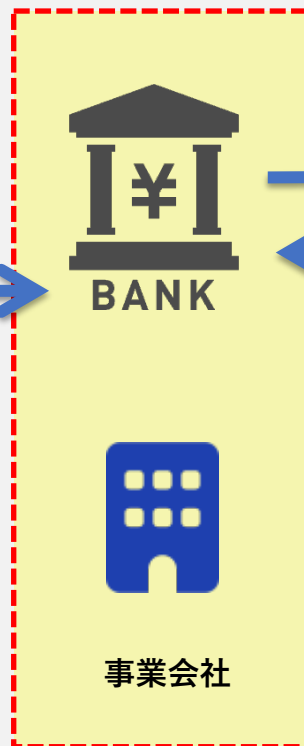
学生と金融機関、企業をつなぐ、

# 「教育ファイナンスのインフラ」をつくり、「三方よし」を実現

※現在プロジェクト進行中のため、詳細は割愛



✓教育ROIの提示  
✓学生の送客



✓「将来見込み年収」の教育ローン



学生

✓ローン返済

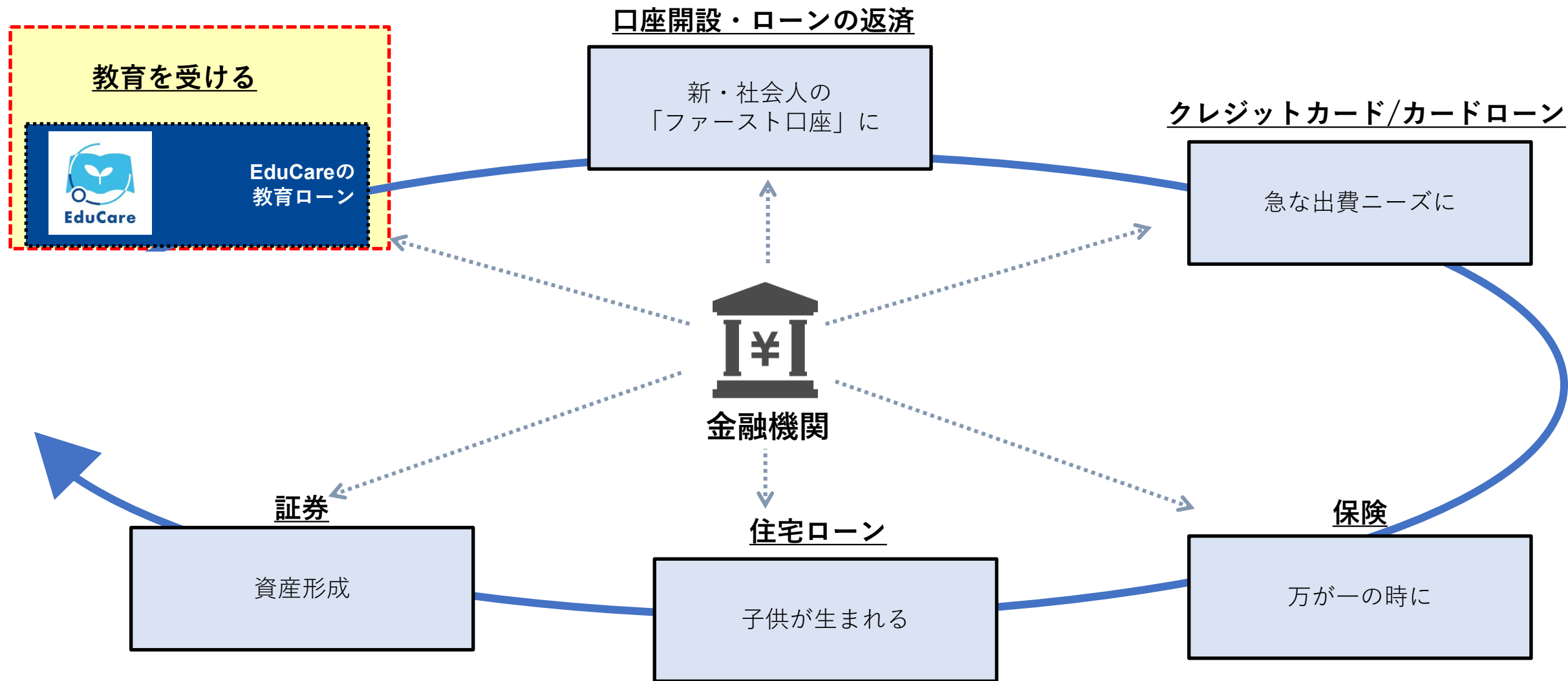
マネタイズポイント

✓金利収入、等



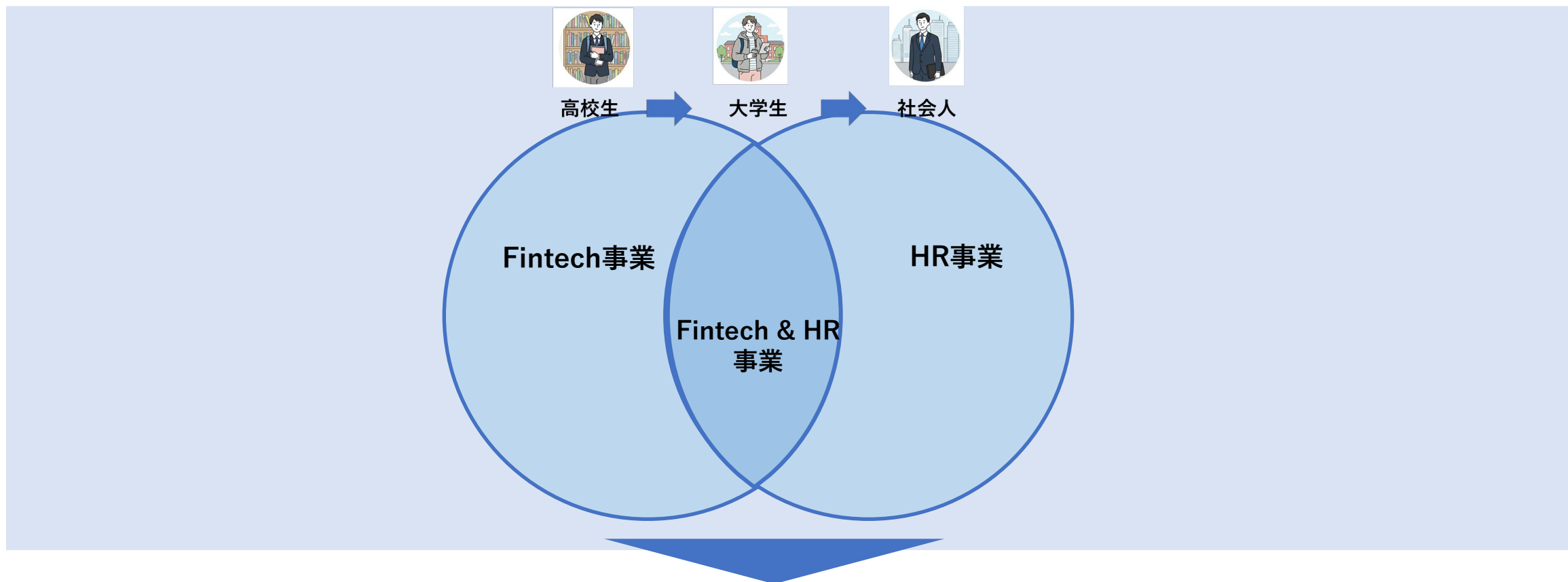
## 教育ローンは、人生で「最初」に接する金融商品

学費を起点に、若年層の「囲い込み」を通じ、様々な金融商品をクロスセルできLTV向上に繋がる



# Make Education Affordable ～教育を、より手軽に～

「金融×教育」の分野でイノベーションを起こし、データの力を使って教育ファイナンスを提供することで、経済的事情によらず教育へのアクセスを可能とし、人生を向上させ充実したキャリアの実現を支援する



個人の「見えない稼ぐ力」を可視化して、良い教育、良いキャリアが与えられるようにすること  
 そのための「優秀な学生」のデータを、入学前～教育期間中～卒業後にわたって、FintechとHRの事業で一気通貫で抑える

EduCareは

入学時に “足りない” で学びを諦め、  
卒業後に “返せない” で人生が縛られる人を

**東京**からなくします