



GeNiE

Growth
Network
Empowerment

エンベデッド・ファイナンスを通じて、
新たな“信用のカタチ”をデザインする。

人々の夢や願いを叶える存在に

「アラジンと魔法のランプ」に登場する“ランプの精（Magic of Lamp）”のように、
人々の夢や願いを叶える存在になりたいという想いを込めている。

GeNiE

Growth Network Empowerment

マネーのランプは あなたの「ねがい」を その場でかなえる。



すべての事業者があたりまえに金融機能を持つ世界を実現し、
今までにない新しい信用のカタチをデザインします。

提携パートナーのメリット

- 従来の決済サービスではリーチできないユーザーの獲得
- 既存事業とは異なる収益源の獲得

エンドユーザーのメリット

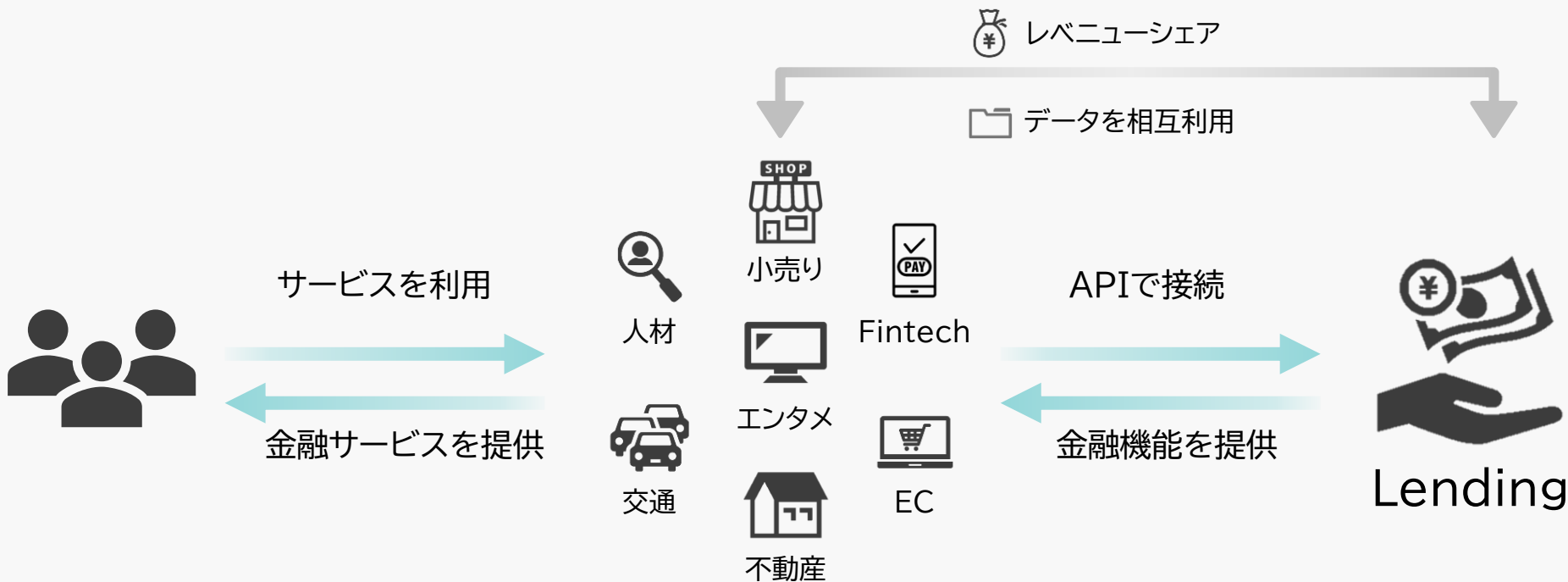
- 資金ニーズが発生した際、シームレスに金融サービスを受けられる
- 金融サービスを選ぶ必要がない



エンドユーザー

提携パートナー

GeNiE



使い慣れたサービスを利用しながら
金融サービスが受けられる

ライセンスを取得することなく、
自社ブランドを活用した
金融サービスを提供可能

アコムノウハウとユーザビリティに
優れたシステムにより、
シームレスな顧客体験を提供



スピード

2ヶ月

金融ライセンスがなくても
最短2ヶ月で導入できます



コスト

0円

提携に際して
初期/運営費用はいただきません※



クオリティ

No.1

業界No1のアコムで培ったノウハウで
レンディング事業をおこないます

マネーのランプの特長

自由に選べる商品性

極度額の範囲内で繰り返し利用のできるリボリングローンを提供できます

商品名	お金の借り換え
融資額	1万円～800万円の範囲で設定可能
貸付利率	実質年率 3%～10%で設定可能 （但し年末年始除く）
貸付方法	口座振込み
返済方法	口座引き落とし、口座振込み
担保・連帯保証人	不要

最短15分で融資可能
時間365日対応可能

申込～融資までネットで完結

ブランドの統一感を重視した体験性

スタイルシートを活用し、提携パートナー様の世界観を崩さない体験性を提供

ブランドの統一感を重視した体験性

柔軟なカスタマイズ性

迅速性
Promptness

柔軟性
Flexibility

拡張性
Scalability

サービス提供を迅速に実施
（※最短2ヵ月）

トラブルや問題に迅速且つ適切に対応する仕組み・態勢を確保

貴社のニーズに対応し、機能やサービスの追加・拡充が容易に可能

円滑な接続が可能

急増に伴うシステム増強に対応可能

柔軟なカスタマイズ性

金融事業の深度に応じた提携スキーム

金融事業の深度に応じた提携スキーム

広告スキーム
早く導入したい

送客スキーム
自社ブランドの金融商品をサイトに導入したい

代理店スキーム
本業サービスと連携して提供したい

貸金業スキーム
自社が主体となって提供したい

レンダー
貴社業務範囲

ライセンス
商品ブランド

操作画面
マネーのランプ提供画面

本人確認
申込手続き内において、eKYCを実行

貸付・返済
銀行口座を介した振込貸付/返済、口座振替

顧客接点
当社による顧客接点に限定（e-mailやSMS、電話）

提携先
与信/回収 以外全て
営業登録

提携先アプリ
+ eKYCの委託が可能
+ Pay貸付/返済機能
+ Push通知機能

提携先アプリ対応のため制限なし

本業サービスに溶け込む機能設計

サービス名やレイアウト等、提携先のサービスに模して自由自在に設定することが可能で、世界観を崩さず一貫した体験性の提供が可能

本業サービスに溶け込む機能設計

提携先にフィットした与信設計

提携パートナーごとに与信基準を設定

提携先にフィットした与信設計

累計1,200万人を超えるユーザーデータを基に信用スコアを算出

提携パートナーごとにユーザーの特性を分析し与信基準を設定

導入事例



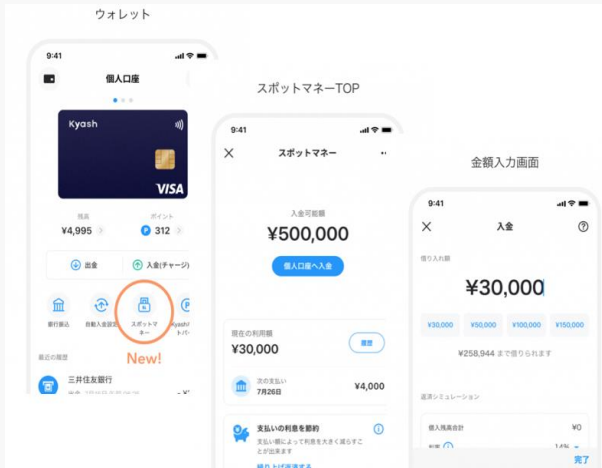
Kyash

GeNiE株式会社と株式会社Kyashが業務提携契約を締結
ー 日本初の金融ソリューション「Kyashスポットマネー」誕生 ー

GeNiE株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：齊藤雄一郎、以下「GeNiE」）と株式会社Kyash（本社：東京都港区、代表取締役社長：鷹取真一、以下「Kyash」）は業務提携契約を締結しましたので、お知らせいたします。GeNiEが提供するレンディング（貸付）機能に特化した組込型金融サービス「マネーのランプ」を、Kyashが提供するデジタルウォレットアプリ「Kyash」に導入し、今回の両社での取組み「事業共創モデル（共に創る）」によって、新たに誕生する日本初の金融ソリューション「Kyashスポットマネー」を10月8日より提供いたします。



GeNiEは、レンディング領域におけるエンベデッド・ファイナンスを推進するべく設立された、消費



アダストリア

組込型金融のGeNiEが「and ST」を展開するアダストリアと提携
ー 少額から利用可能な借入サービス「ちょこっと借り」提供開始 ー

GeNiE株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：齊藤雄一郎、以下「GeNiE」）は、株式会社アダストリア（本部：東京都渋谷区渋谷2-21-1、代表取締役社長：木村 治）との業務提携を開始し、GeNiEが提供するレンディング（貸付）機能に特化した組込型金融サービス「マネーのランプ」が、アダストリアが展開するファッション通販サイト「and ST（アンドエスティ）」に導入されたことをお知らせします。また、これに伴い、2024年11月26日（火）より「and ST」にて、少額から利用可能な借入サービス「ちょこっと借り」の提供を開始いたします。

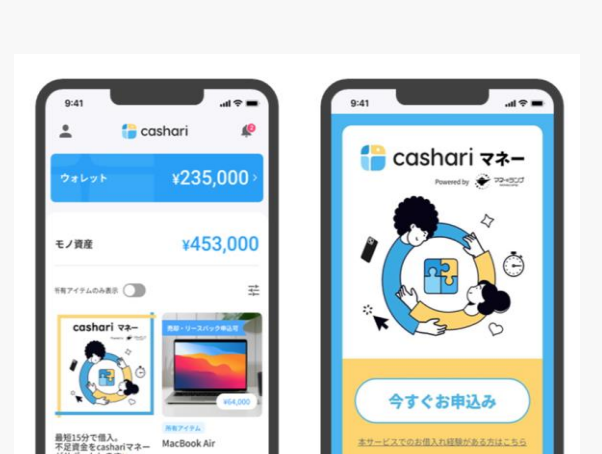


ガレージバンク

組込型金融のGeNiE、ガレージバンクと業務提携
ー モノ資産の管理・活用アプリ「cashari」にて貸付サービス提供開始 ー

GeNiE株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：齊藤雄一郎、以下「GeNiE」）は、ガレージバンク株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：山本義仁、以下「ガレージバンク」）との業務提携を開始し、GeNiEが提供するレンディング（貸付）機能に特化した組込型金融サービス「マネーのランプ」が、ガレージバンクが提供するモノ資産の管理・活用アプリ「cashari（カシャリ）」に導入されたことをお知らせします。

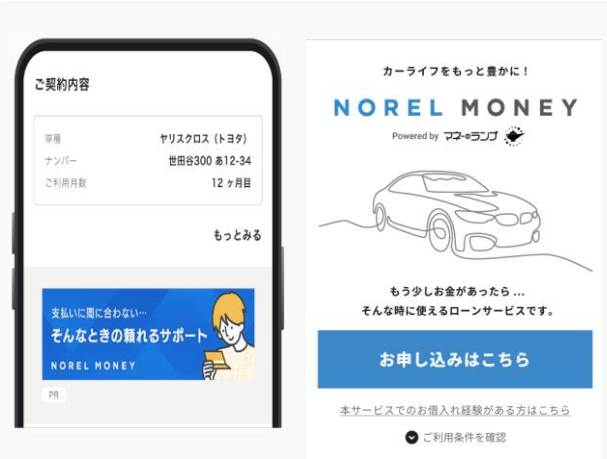
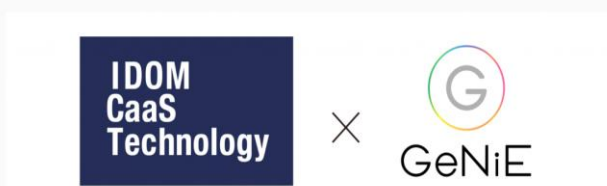
また、これに伴い、2024年12月17日（火）より「cashari」にて、貸付サービス「cashariマネー」の提供を開始いたします。



IDOM CaaS Technology

組込型金融のGeNiE、IDOM CaaS Technologyと業務提携
ー クルマのサブスク「ノレル」の与信モデル高度化を目指す ー

GeNiE株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：齊藤雄一郎、以下「GeNiE」）は、株式会社IDOM CaaS Technology（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：山畑直樹、以下「ICT」）との業務提携を開始し、GeNiEが提供するレンディング（貸付）機能に特化した組込型金融サービス「マネーのランプ」が、ICTが提供するマイカーサブスクサービス「ノレル（NOREL）」に導入されたことをお知らせします。また、これに伴い、2025年1月28日（火）より「ノレル」にて、貸付サービス「NOREL MONEY」の提供を開始いたします。



株式会社クラウドワークス

組込型金融のGeNiE、クラウドワークスとフリーランスのためのローンサービス
「クラウドワークス クイックローン」提供開始

GeNiE株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：齊藤雄一郎、以下「GeNiE」）は、株式会社クラウドワークス（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 兼 CEO：吉田 浩一郎、以下「クラウドワークス」）が展開する国内最大級のオンライン人材マッチングサービス「クラウドワークス」（以下、「クラウドワークス.jp」）に、GeNiEが提供するレンディング（貸付）機能に特化した組込型金融サービス「マネーのランプ」が導入されたことをお知らせします。

また、これに伴い、2025年2月19日（水）より「クラウドワークス.jp」にて、フリーランスの声から生まれたフリーランスのためのローンサービス「クラウドワークス クイックローン」の提供を開始いたします。



GeNiEは、レンディング（貸付）領域におけるエンベデッド・ファイナンスを推進するべく設立された、消費者金融のリーディングカンパニーであるアコム株式会社の子会社です。エンベデッド・ファイナンスとは「事業会社が、自社のサービスに金融サービスを組み込んで提供する」ことを指します。GeNiEは、2024年6月より、Webやアプリを通じてサービスを提供する事業会社が既存事業にレンディング機能をプラスするための組込型金融サービス「マネーのランプ」を提供しています。

クラウドワークスは、フリーランス業界最大級プラットフォーム（登録ワーカー600万人・登録企業100万社）を基盤に、IT人材&コンサルティングサービスを提供しています。ミッション「個のためのインフラになる」のもと、フリーランスの仕事面と生活面の両面におけるサポート体制を強化する

フリーランス専用の与信により、
新たな金融サービスを提供する

フリーランスが抱えている
収入の不安定さや、資金不安を解消する

一時的な資金繰りをサポートするだけでなく、
ファイナンシャル・ウェルビーイング（将来の経済的な安心感）を実現する



クラウドワークスについて

会社名

株式会社クラウドワークス

主要事業

日本最大級のクラウドソーシング「クラウドワークス」を中心としたインターネットサービスの運営

許可番号

労働者派遣事業許可番号 派13-306556

有料職業紹介事業許可番号 13-ユ-313424

所在地

東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー6階

代表者

代表取締役社長 兼 CEO 吉田浩一郎

設立日

2011年11月11日

資本金

27億8469万円 ※2024年9月末現在

グループ会社

Peaceful Morning株式会社

株式会社シューマツワーカー

株式会社ユウクリ

株式会社AI tech

株式会社ソニックムーブ

株式会社インゲート

株式会社CLOCK・IT

累計クラウドワーカー

654.8万人

日本最大級のユーザーが登録している



累計クライアント企業

99.0万社

多数の有名企業や公官庁もクライアントとして利用している



対象職種



ライティング

- 記事作成
- コンテンツ作成
- 口コミ・レビュー
- ブログ作成



デザイン

- ロゴ作成
- チラシ作成
- パンフレット
- バナー作成



コンサル・調査

- アンケート調査
- 市場調査
- コンサル
- マイグレーション



翻訳

- 外国語翻訳
- 日本語翻訳



ビジネス事務

- 経理・総務
- 文字起こし
- 資料作成
- リスト作成



開発

- ホームページ
- WEBデザイン
- プログラム開発
- アプリ開発



写真・映像

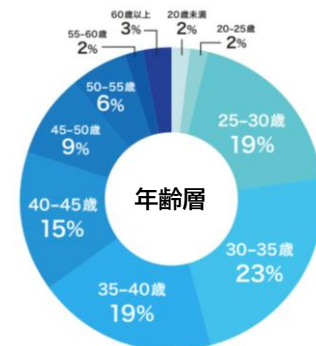
- 写真撮影
- 写真加工
- 動画撮影
- 動画編集



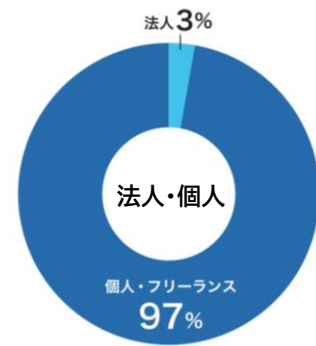
EC・ネットショップ

- 商品登録
- ECサイト制作
- ネットショップ運営
- 在庫管理

クラウドワーカーの傾向



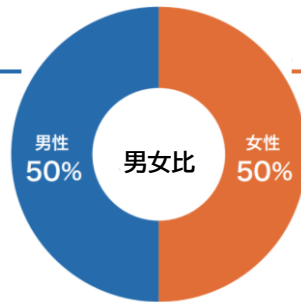
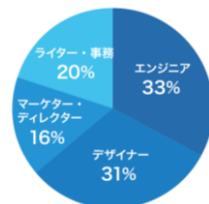
20代から60代まで幅広く活躍



個人・フリーランスが多く活躍
法人として受注しているユーザーも



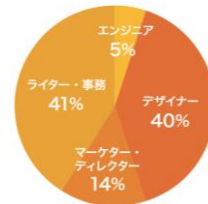
男性受注者の職種



男女比はほぼ均等



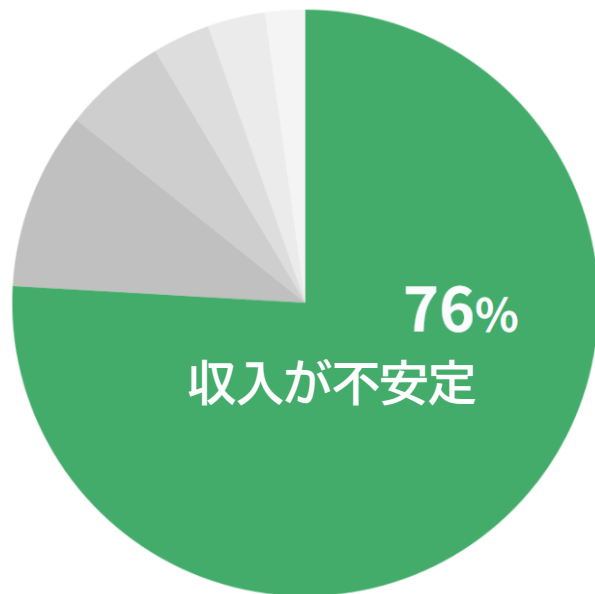
女性受注者の職種



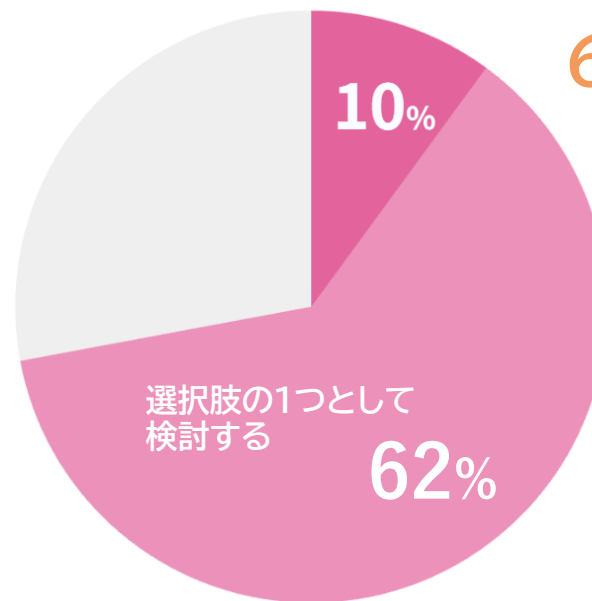
既存の金融商品では、資金ニーズに応えられていないため、フリーランスに特化した金融サービスが求められている

フリーランスの**76%**が「収入の不安定さ」を懸念

Q. フリーランスを続けていく中で、不安に感じるものはありますか



積極的に利用したい

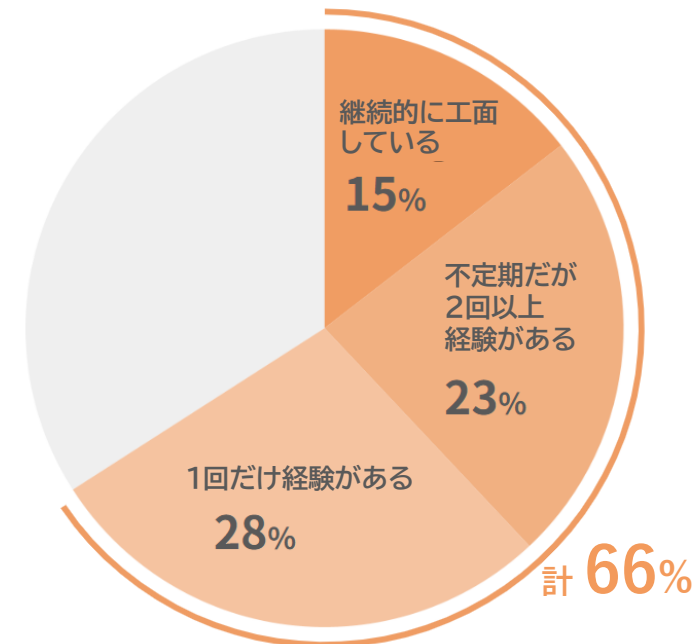


Q. 今後、お金を工面する必要がある場合、フリーランス専用のカードローンがあれば使いたいですか

72% がフリーランス専用ローンに好意的

66%のフリーランスがお金の工面をした経験がある

Q. 実際にお金に困ったときに工面した経験はありますか



なぜフリーランスの与信は最適化されていないのか

全ての個人事業主を「1枠」で与信管理しており、
ユーザー属性にあった与信設定がなされていない

「個人事業主」の与信結果は、
他の職種と比較し低い傾向にある

ライター

SE

デザイナー



業務実態がつかめない
(本当に働いているのか?)

<GeNiEが所有する旧与信モデル>

職種	個人事業主	事務	営業・販売	接客	労務
与信限度額	56万円	89万円	85万円	78万円	75万円
差	—	+33万円	+29万円	+22万円	+19万円

※職種が「個人事業主」のユーザーをランダムサンプリングし調査・集計した結果、他職種に変更した場合、どれだけ与信限度額が増えたかを表す

表面的なデータではなく個人の本质を見つめ、
職業に関係なく最適な評価を提供したい

before



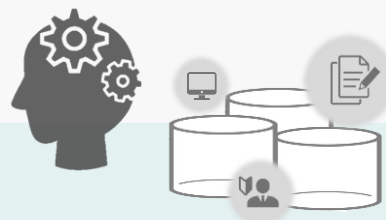
after



フリーランスのファイナンシャル・ウェルビーイング向上のため、 3段階で支援の幅を拡大

Phase 01 フリーランスの与信を最適化

勤務実績や評価等の適正なデータから、
個人に合わせた新たな与信モデルをつくりだす



Phase 02 金融データを活用したクラウド ソーシングサービスの高度化

顧客の属性データや行動データを活用することで
フリーランスに最適なジョブを推薦し、プラット
フォームの価値を高める



Phase 03 金融サービスへの送客のための スコア提供

MUFGグループの各金融サービスへ送客をするた
めのスコアを開発し、フリーランスの生活基盤全体
を支えるプラットフォームになる



エンベデッド・ファイナンスの力で
フリーランスの金融包摂を実現する。

Embedded Lending

組込型融資を多様な事業者へ提供し、
業界ごとのベストプラクティスを確立

Corporate VC

提携企業等の親和性の高いビジネスへの
投資を通じたアライアンスの推進

Overseas Expansion

アコムグループで進出/検討している
海外事業の新規事業としての事業展開



and more

Now

Phase
1

Phase
3

Phase
5

Phase
2

Phase
4

Phase
6



下記Phase6までの事業拡大は、
五月雨式に2030年迄に実行予定

Product Expansion

レンディングと親和性の高いプロダクト
の拡充によるターゲット市場の拡大

Processing

貸金業を自社ライセンスで運営する
企業へのシステム・業務提供の開始

Sending Customer

提携企業の本業ビジネスを繋ぎ送客
による新たな経済圏の確立

エンベデッド・ファイナンスを通じて 新たな“信用のカタチ”をデザインする

—— 人々の夢や願いを叶える存在に

会社名 GeNiE株式会社

主要事業 エンベデッド・ファイナンス

所在地 東京都中央区八丁堀4丁目3番5号 京橋宝町 PREX

代表者 代表取締役 齊藤 雄一郎

設立日 2022年4月1日

会社HP <https://genie-ml.com/>

資本金 5億円(資本準備金含む)

株主 アコム株式会社(出資割合100%)

貸金業者登録番号 東京都知事 第31922号

加盟団体 日本貸金業協会

一般社団法人日本資金決済業協会

一般社団法人Fintech協会

Webサイト



齊藤の連絡先

